

2019年12月期 第2四半期 決算説明会資料

2019年8月27日

スタート出版 株式会社

売上と営業利益 (第2四半期)

売上

22億91百万円

昨対106%

営業利益

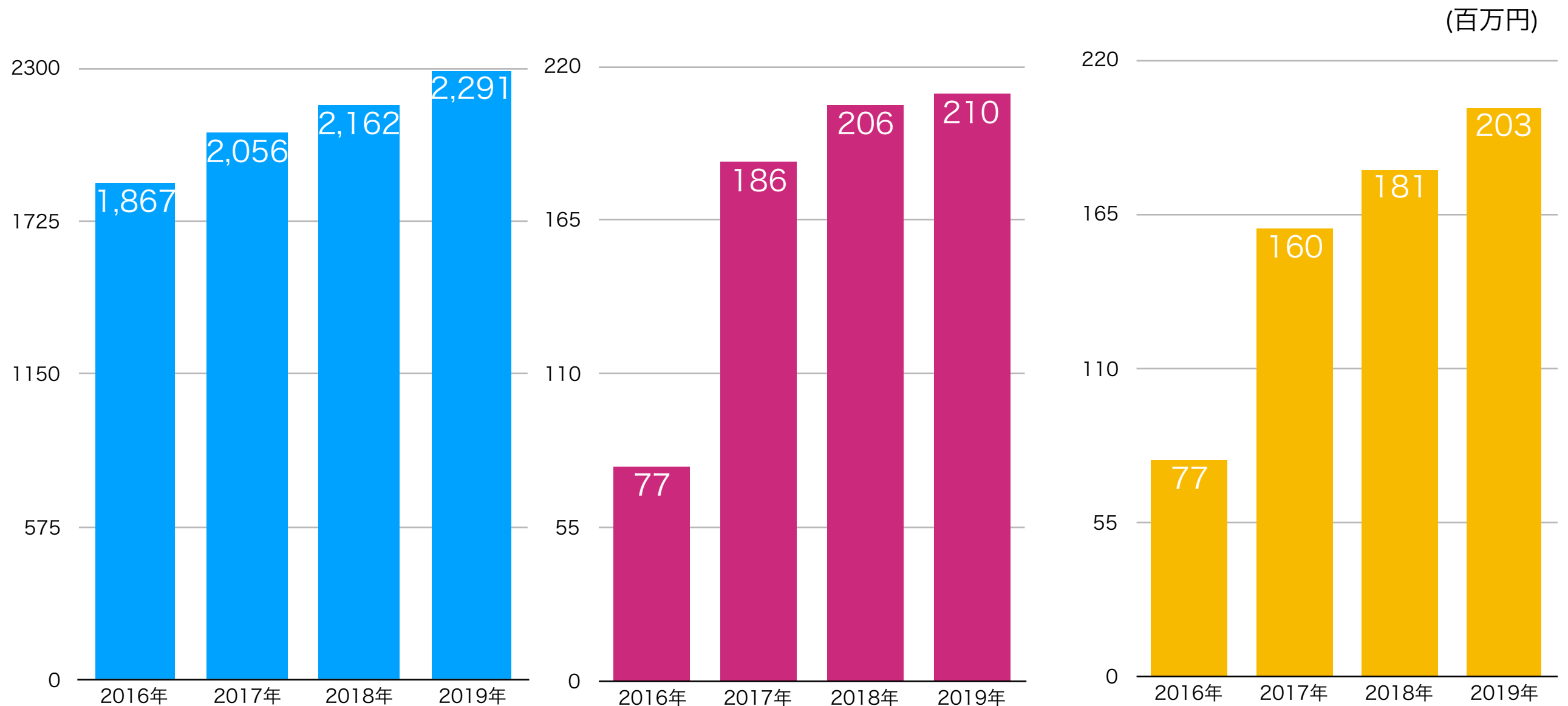
2億1千万円

昨対102%

純利益

2億3百万円

昨対112%



東京マーケティングドメイン

オズモール店舗拡大&広告営業からソリューションビジネスに転換の為、人員増強

売上
15億13百万円
昨対104%

営業利益
42百万円
昨対43%

(百万円)



オズマガジン



オズマガジントリップ



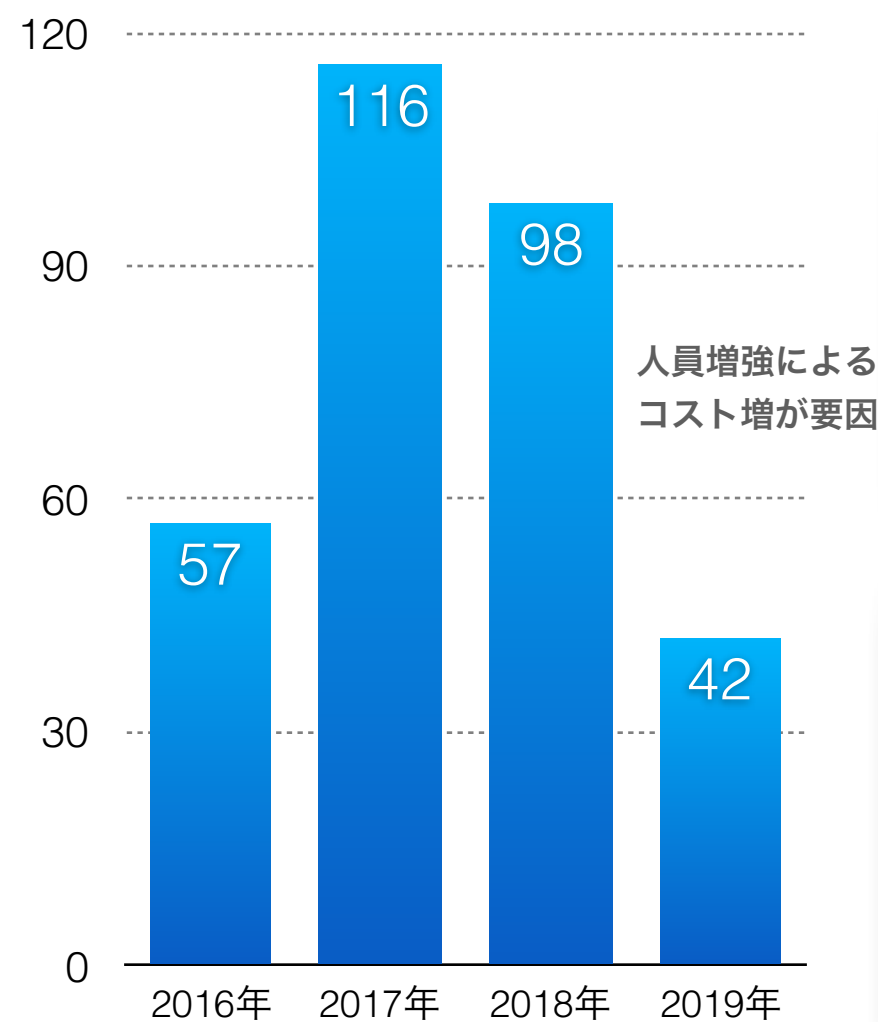
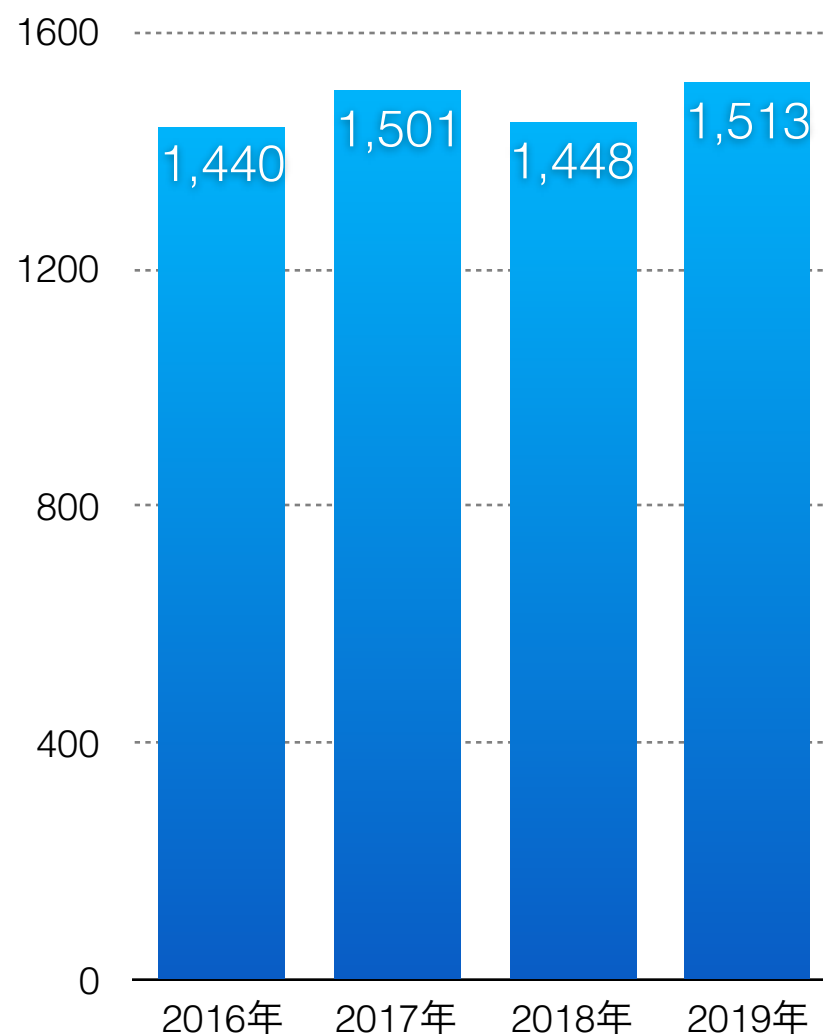
メトロミニッツ



オズマガジンムック



オズモール



投稿コンテンツドメイン

書籍は文庫・単行本共に安定。電子書籍・コミックは躍進。

売上

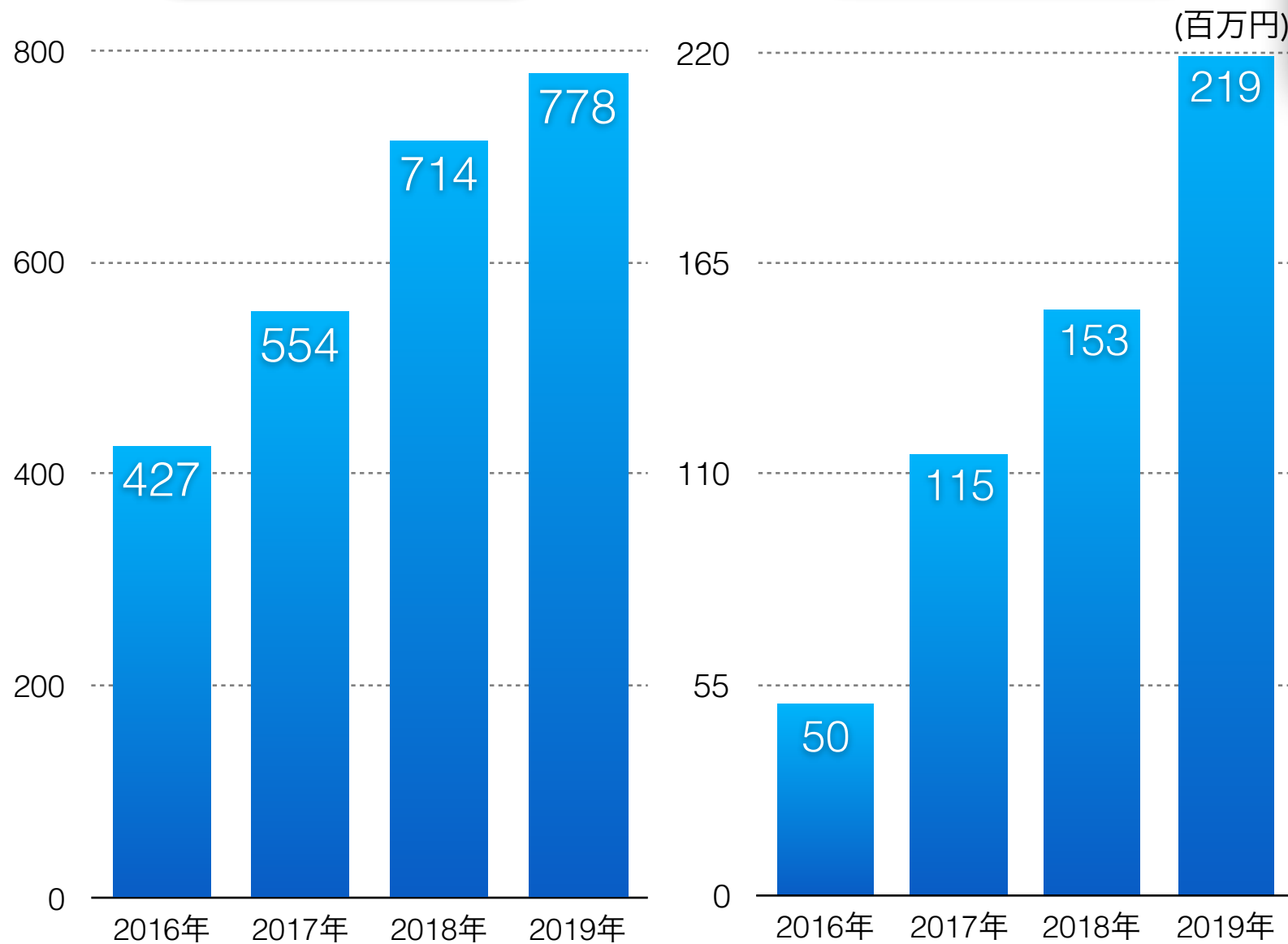
7億78百万円

昨対109%

営業利益

2億19百万円

昨対143%



ケータイ小説文庫



野いちご文庫



スタート出版文庫



ベリーズ文庫



ファンタジー



マカロン文庫



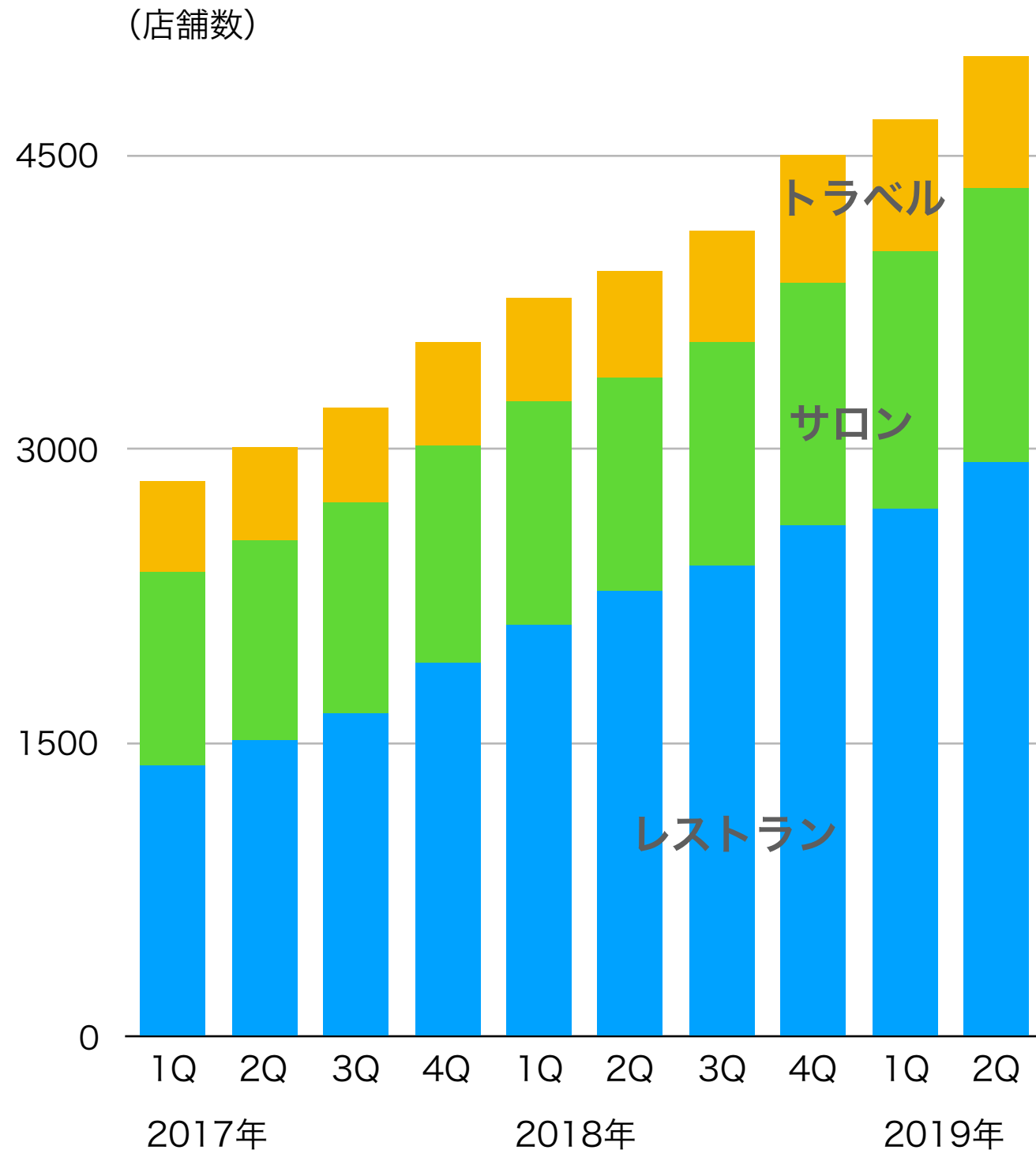
コミック・ベリーズ

OZmall 会員数・掲載店舗数共に、緩やかに拡大

※掲載店舗数と会員数は、8月現在のデータです。

掲載店舗数 5000店舗突破

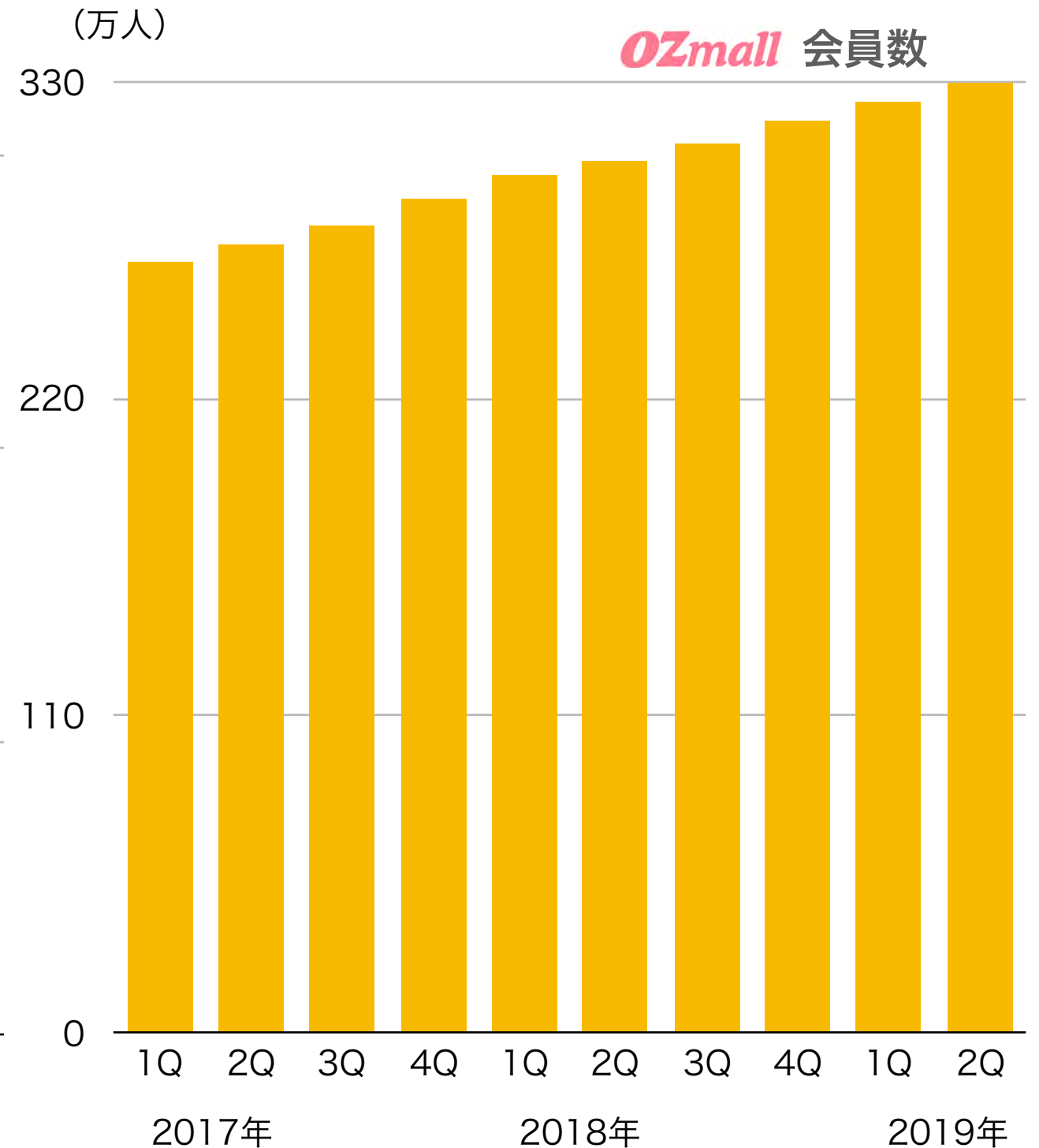
(店舗数)



会員数 330万人突破

(万人)

OZmall 会員数



関西レストラン展開、順調に進展中

京阪神エルマガジン社様との協業で、掲載店舗数・予約数共に伸長



Meets
Regional



SAVVY

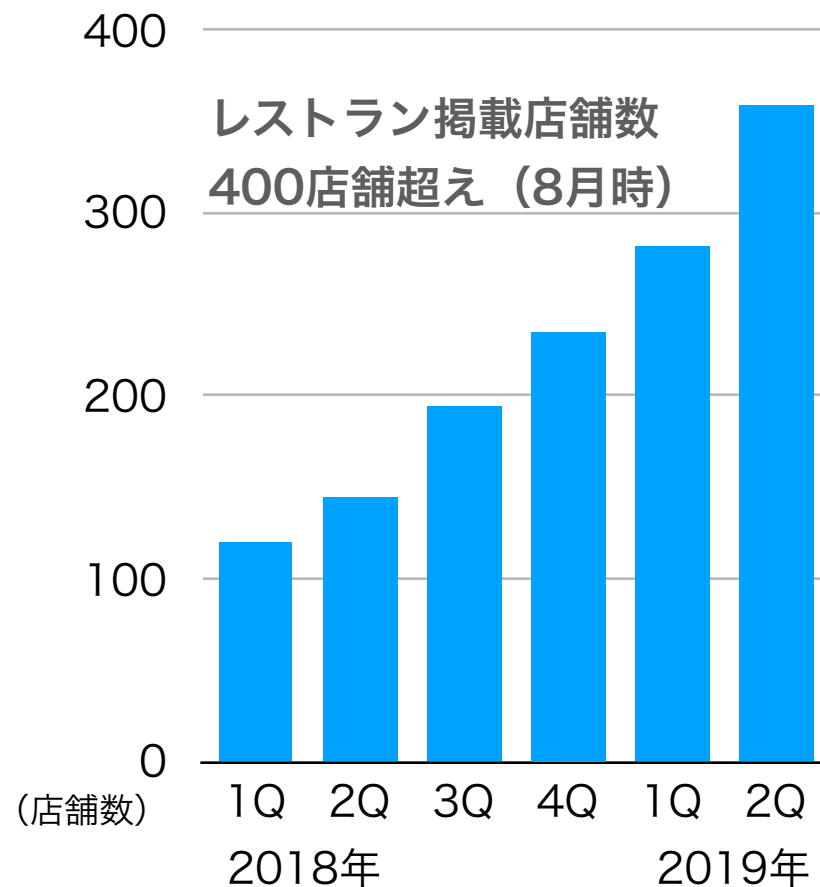


Lmaga.jp
【エルマガダイバー】



予約連携

OZmall



領域別 組織体制で、ソリューション・ビジネスへ

営業・編集・企画一体型のチーム編成で、人員増強

街・商業施設
チーム

大手商業施設

ライフスタイル
チーム

ヘルスケア業界・飲料酒類業界

旅・地域
チーム

地方自治体



創刊32年



創刊12年



創刊17年



創刊23年

メディアの
ブランド価値

世界観
読書・ユーザー
信頼感

+

従来の
アセット

企画力・編集力
集客力・送客力
イベント運営

+

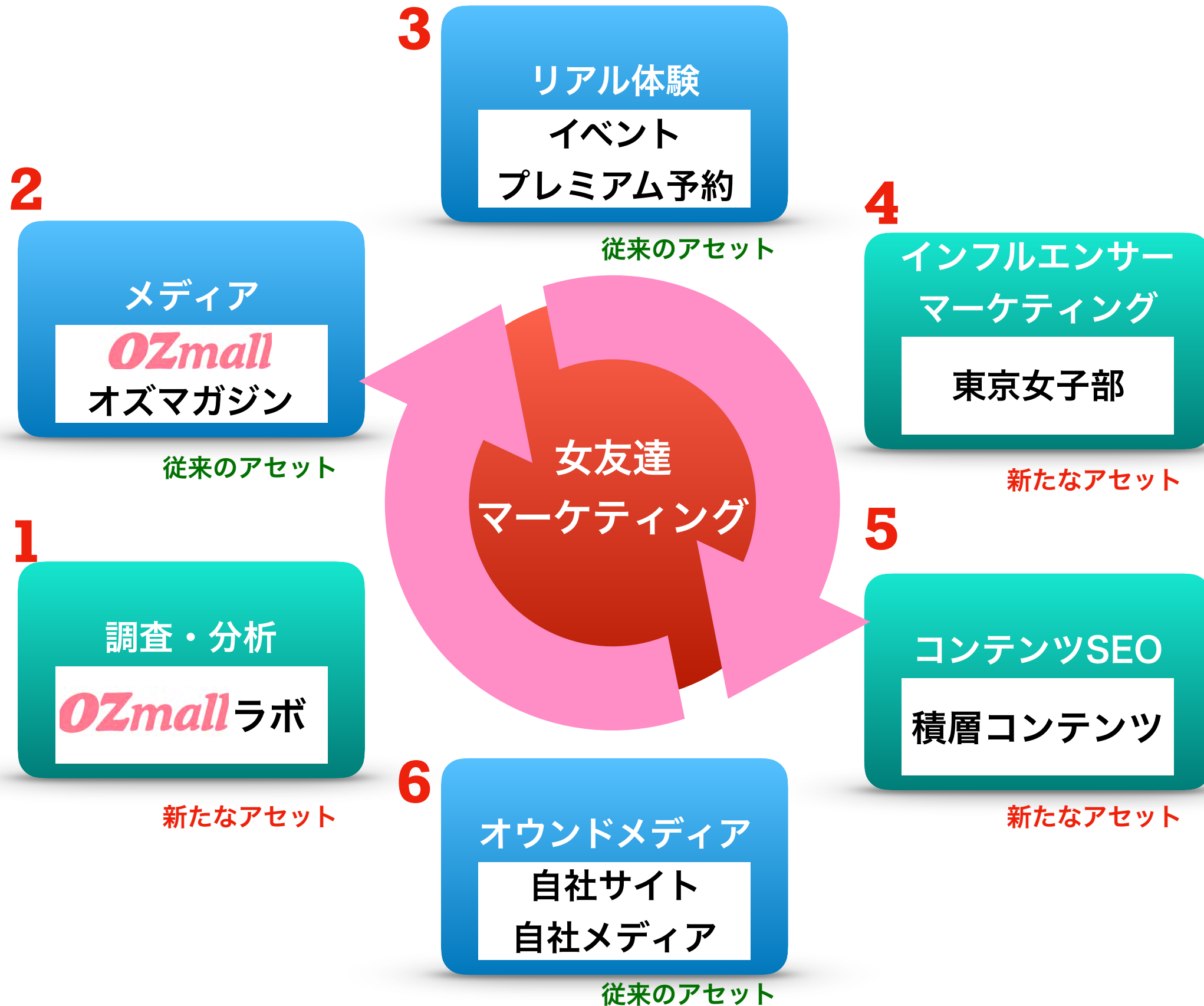
新たな
アセット

調査・分析
SNS拡散
SEO・積層コンテンツ

単発広告企画から、長く継続するお付き合いへ

ソリューション・ビジネス

ソリューション・ビジネス = 「女友達マーケティング」⁷



1 リアルな声が響くホンネ調査 「*OZmall* ラボ」

新たなアセット

330万人の
アンケート調査

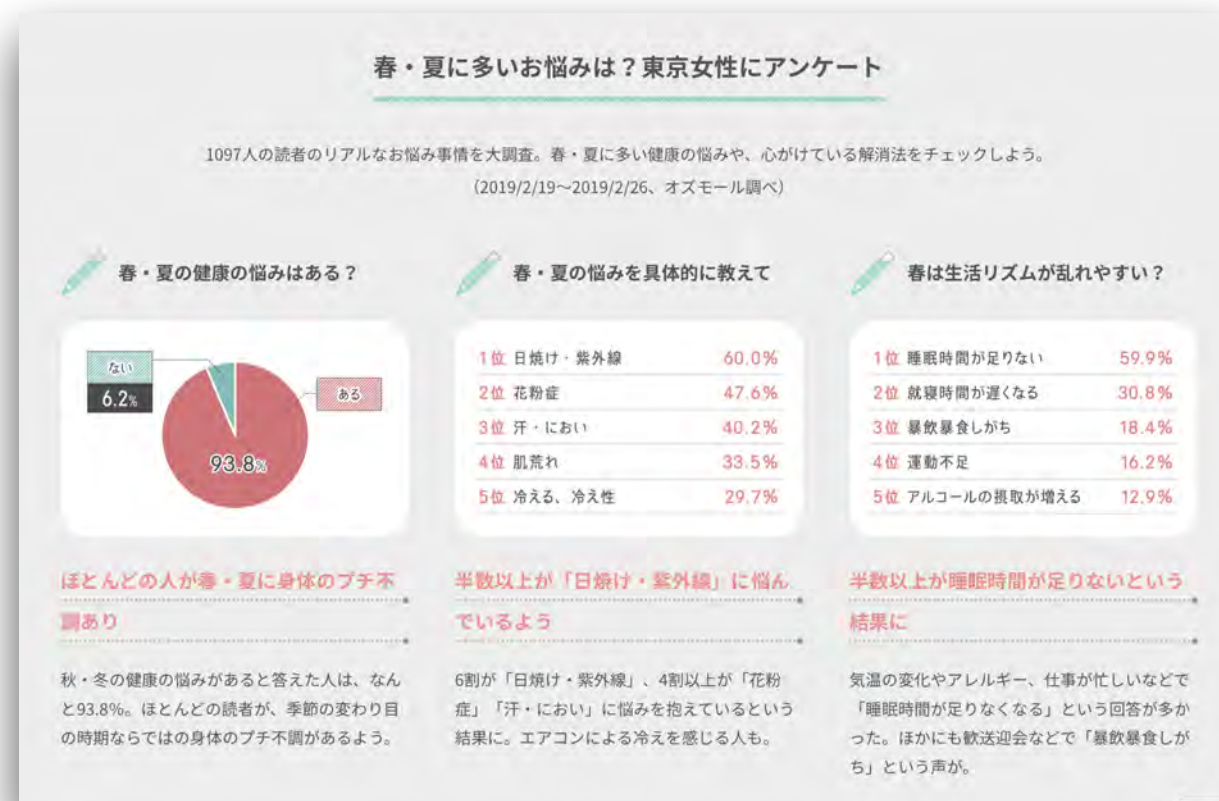
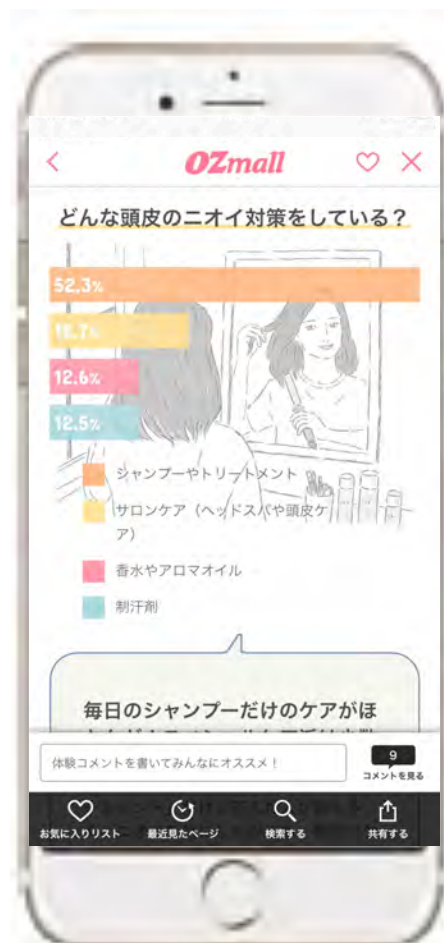


インサイト
分析



キーワード
発掘

OZmall 会員330万人のアンケート調査で、
インサイト分析とキーワード発掘が可能



2 メッセージやストーリーのある メディア展開

従来のアセット



4800万PV/月
会員数330万人
1996年開始



書店・コンビニ 定価700円
月刊8万部
1987年創刊



東京メトロ駅構内で無料配布
月刊10万部
2002年創刊

3 プレミアム予約と華やかな女性集客イベント

従来のアセット

厳選された
5000店舗

+

年間予約組数
111万組

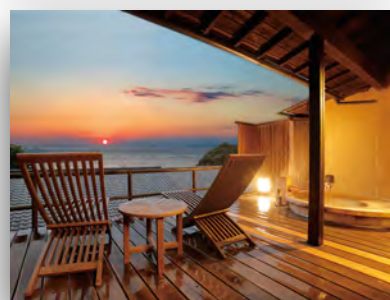
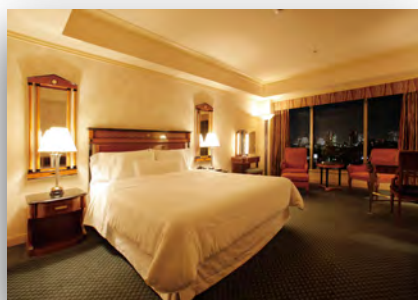
+

目的に合わせた
イベント集客

サロン



トラベル



レストラン



イベント



4 *OZmall*のSNS体験レポーター「東京女子部」

新たなアセット

OZ編集部選抜の
体験レポーター



現地でのリアル
体験と
SNS拡散



体験コンテンツ
のメディア利用

東京女子部 Produced by *OZmall*

体験レポーター500名、スタート10ヶ月でフォロワー1.4万人



5 女性に響くキーワードとSEO対応積層コンテンツ

新たなアセット

キーワード
リサーチ



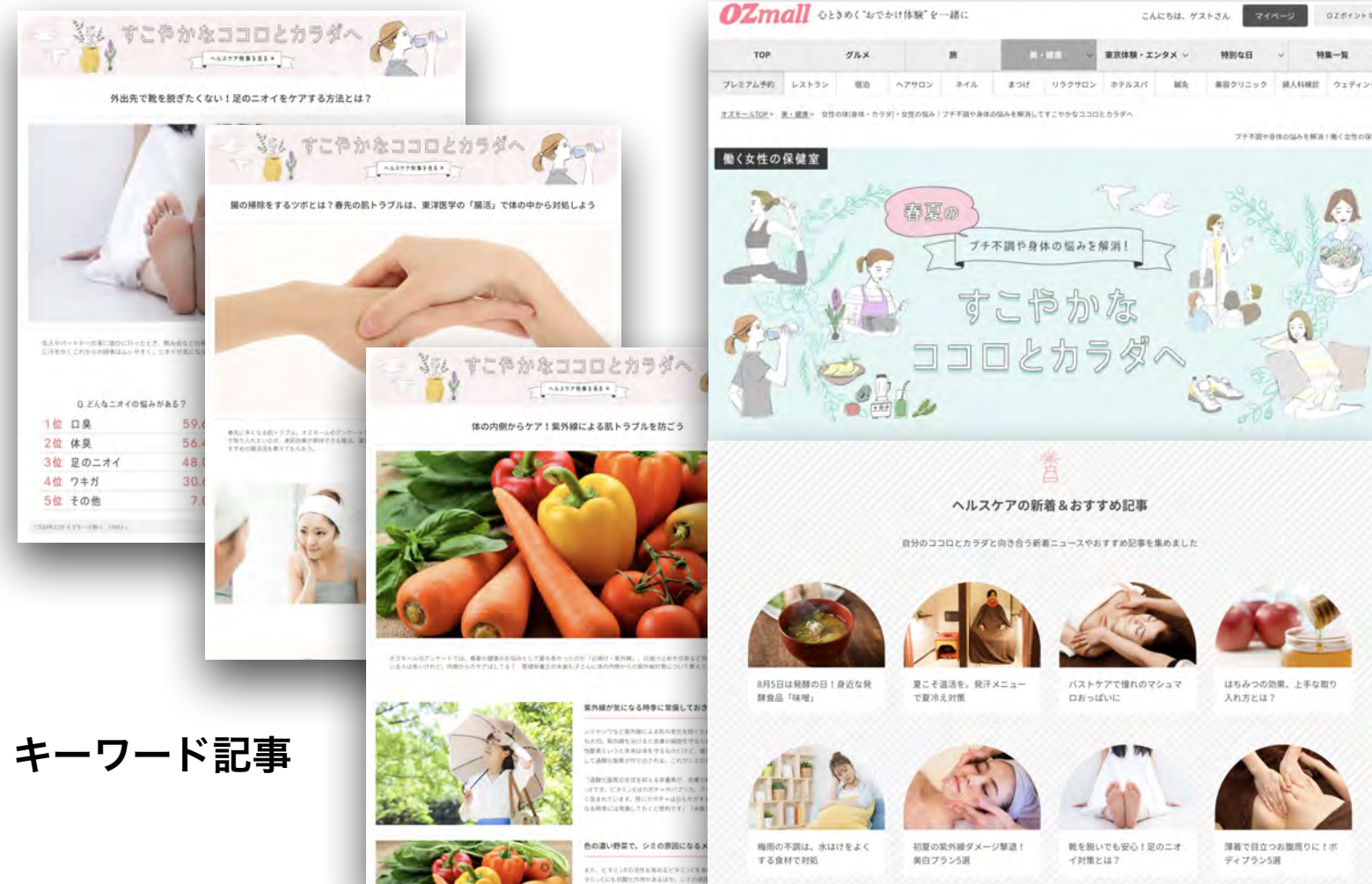
SEO設計



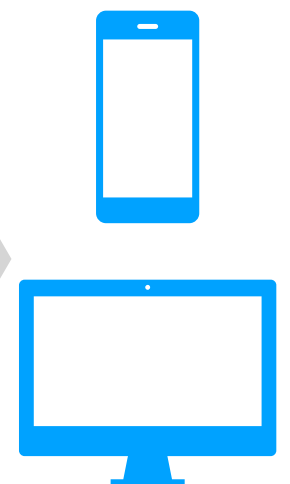
サイト・ページ
構築&コンテン
ツ制作



外部流入



キーワード記事



外部配信

OZmall 積層コンテンツ

6 オウンドメディアの制作・コンテンツ支援

従来のアセット

媒体ブランド
を活かした
制作物

+

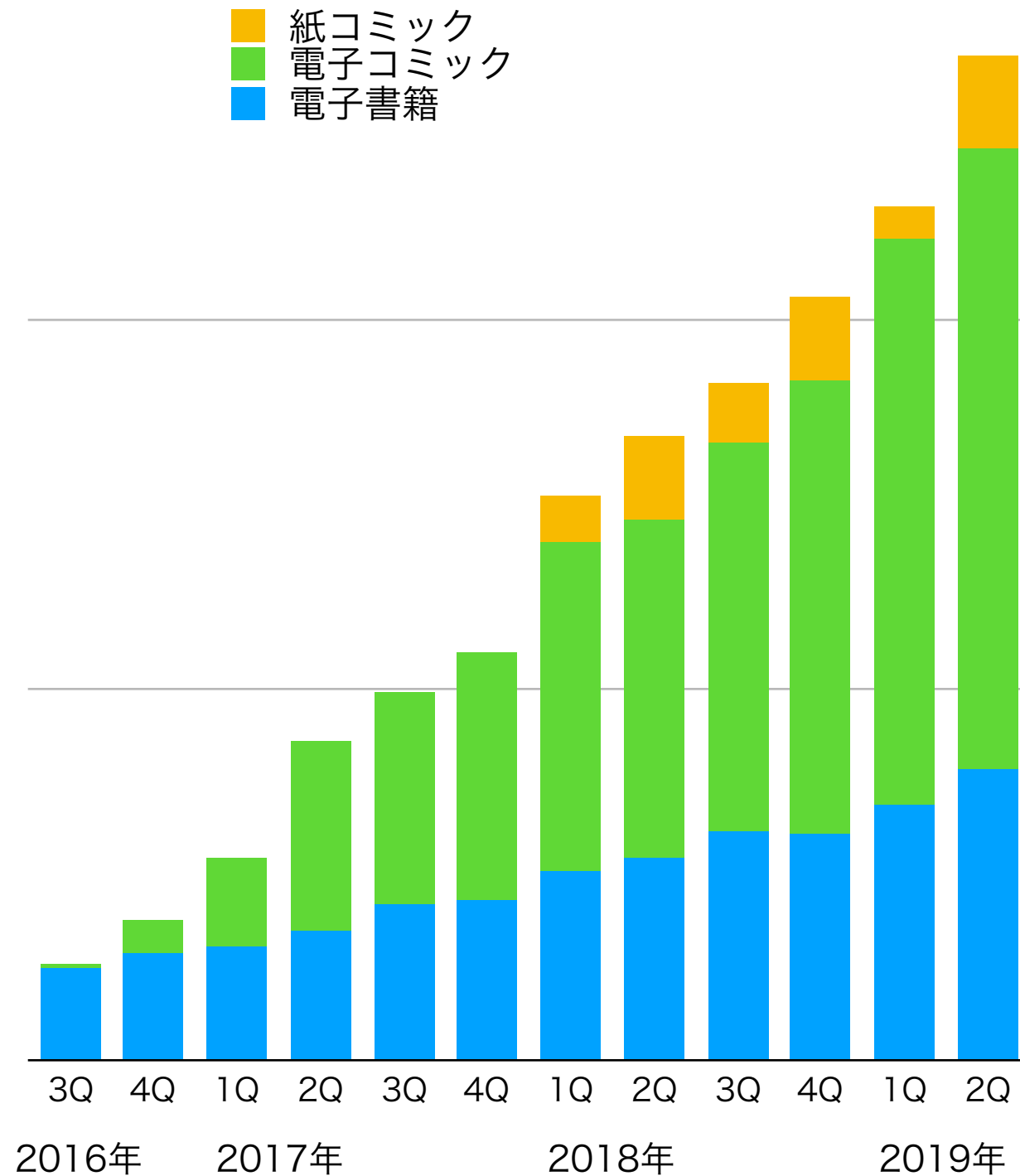
サイトコンテンツ
制作

+

レポート&
PDCA



電子書籍・電子コミック（紙コミック） 成長中



電子コミック雑誌



電子コミック単行本

紙コミック

少女コミック「noicomi」創刊

“大人女子”が読める、少女コミック「noicomi」電子書店で販売開始

noichigo



投稿サイト

野いちご文庫



文庫本

野いちご発の小説を続々と電子コミック化！

2019年
6月14日創刊
noicomi

電子雑誌



単体タイトル



電子書店



コンセプトは『きゅん、したい。』。
幼なじみとの同居ラブ、クールな男子
との甘い恋・・・などなど

法人向け 「**OZ**の福利厚生サービス」 開始予定

“働き方改革”、“女性活躍推進”の時代に対応した、福利厚生サービス



1. 女性活躍促進・働き方改革の一助
2. 従業員のモチベーションアップ
3. 会社へのロイヤリティ向上

1

特別感・満足度の高いもの

いつもと違う“特別な時間”を、会社からプレゼントされた感

2

従業員が思わず利用したくなるもの

自分へのご褒美や、リフレッシュにピッタリなプランが豊富

3

満足度がわかるもの

利用後のアンケートで、満足度を確認

残業削減、有給取得、従業員のモチベーションアップに¹⁷

※初期導入費、月額固定費は無し

サービスの全体図



インセンティブ・顧客向け販促・団体利用にも…

インセン
ティブとして

1. 従業員、パートナーへのインセンティブとして



目標達成のご褒美
× 美食レストラン



年間表彰者
× スイートルーム宿泊



昇格者のお祝い
× 高級ホテルスパ

2. 満足度の高い‘プレミアム’な体験で、ロイヤリティ&売上アップ

顧客向け
販促として



VIP顧客
× 高級ホテルステイ



新規顧客獲得
×アフタヌーンティー



友達紹介
×極上ヘッドスパ

3. 社員旅行や懇親パーティー、演劇鑑賞の団体利用コンシェルジュデスク

会社・部署
の団体利用



リゾート研修旅行



社員懇親パーティー



社員演劇鑑賞会

感動プロデュース企業へ

スタート出版 株式会社

